



## ■ Schulungskonzept mit Perspektiven

Arbeitsmarktprognosen zeigen einen wachsenden Bedarf an ganzheitlich ausgebildeten Verkäufern und Verkäuferinnen, die sowohl über die notwendigen Kenntnisse der Warenannahme, Verkauf von Waren, Bedienung und Beratung von Kunden, Durchführung der Bestands- sowie Qualitätskontrolle verfügen. Ziel dieser Umschulung ist es, die Teilnehmer/-innen so zu qualifizieren, dass sie anschließend über die aktuellen Fachkompetenzen und Fähigkeiten verfügen, um Aufgabenstellungen in diesen Bereichen erfolgreich bewältigen zu können.

## ■ Voraussetzungen

1. Mind. einen Hauptschul- oder vergleichbaren Abschluss.
2. Bereitschaft zur Schichtarbeit.
3. Praxiserfahrung im Handelsbereich.
4. Deutsch in Wort und Schrift.
5. Ein internes Auswahlverfahren im Rahmen eines Fachgesprächs ist mit „gut geeignet“ zu bestehen.

Ausnahmen sind in Absprache mit dem **COMCAVE.COLLEGE®** und dem Kostenträger möglich. Des Weiteren gelten die Zugangsvoraussetzungen des Kostenträgers.

## ■ Trainingsumgebung

Das **COMCAVE.COLLEGE®** stellt folgende Grundausstattung zur Verfügung:

- Jeder/jede Teilnehmer/-in erhält für die gesamte Dauer der Qualifizierung einen aktuellen PC mit mind. 17" TFT-Bildschirm, mind. 1,6 GHz Prozessor, 1 GB RAM, 100-MBit-Netzwerk
- Die PCs sind an einem zentralen Server in einer MS-Server 2003/2008 Netzwerkumgebung angeschlossen
- Laserdrucker sowie DVD-Brenner
- Lehrmittel in Form von Büchern, Handouts, Online-Skripten, Tests/Simulationen etc.
- Beamer, ggf. Overhead-Projektor und Flipchart

## ■ Gebühren und Möglichkeiten der Förderung

Die Umschulung ist nach AZWV zertifiziert. Es besteht die Möglichkeit einer Förderung über einen sog. Bildungsgutschein durch die Agentur für Arbeit (SGB III) bzw. JobCenter (SGB II), durch Rentenversicherungsträger, den Europäischen Sozialfonds oder nach dem Soldatenversorgungsgesetz von bis zu 100 Prozent. Nähere Auskünfte hierzu erteilen die lokalen Agenturen für Arbeit, JobCenter, Rentenversicherungsträger oder die Berufsförderungsdienste.

## ■ Didaktischer Ablauf

Der Präsenzunterricht findet dozentengeleitet in Form von Frontalunterricht, Übungs-/Praxisphasen, Projektarbeiten und ggf. Zertifizierungsvorbereitung statt.

## ■ Zeitlicher Ablauf

Die Umschulung in Vollzeit dauert 16 Monate, in Teilzeit 24 Monate. Zur Ergänzung der Ausbildung findet ein Betriebspraktikum statt. In der letzten zweimonatigen Phase erfolgt die Wiederholung des gesamten Lehrinhaltes und das Prüfungstraining.

- **Präsenzunterricht:** Montag bis Freitag von 08:00 – 16:45 Uhr
- **Teilzeit:** Montag bis Donnerstag von 08:00 – 12:15 Uhr, Freitag von 08:00 – 11:15 Uhr

## ■ Zimmer/Wohnung

Bei der Suche nach einer Unterkunft für den Lehrgangszeitraum sind wir Ihnen gerne behilflich. Darüber hinaus besteht die Möglichkeit der Unterbringung im Tagungs- und Seminarzentrum **COMCAVE HOTEL & BUSINESS CENTER**. Gerne unterbreiten wir Ihnen ein entsprechendes Angebot.

## Umschulung zum/zur Verkäufer/-in (IHK Abschluss)

Präsenzunterricht  
und/oder Teilzeit



**COMCAVE.COLLEGE® GmbH**  
your source of knowledge

[www.comcave-college.de](http://www.comcave-college.de)

Zertifiziert nach  
ISO 9001:2008  
und AZWV

